

地方の食品製造業
経営者様
限定

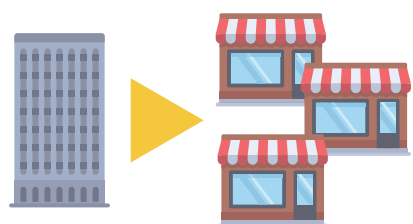
東京 2018年 3月21日(水)
大阪 2018年 3月20日(火)
札幌 2018年 3月16日(金)
博多 2018年 3月23日(金)

脱卸

法人営業改革セミナー2018

POINT ①

小口法人
取引増加



利益の少ない大口取引よりも
高収益の小口取引を増やす

POINT ②

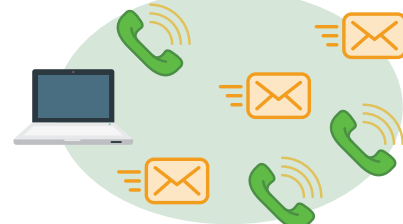
BTOB通販
モデルの導入



BTOB通販の導入により
代金回収も配送コストもリスクなし

POINT ③

WEBを中心とした
問合せ数増加



営業人員を増やさずに
WEBサイト・FAX等を活用し
問合せ&見積もりを増やせる



〒100-0005 東京都新宿区西五軒町 6-10
神楽坂秋山ビル 5F

<http://www.top1-consulting.com/lp>

お申込み・内容に関するお問合せ (担当: 西川)

☎03-3260-5011 FAX 03-5539-3933

受付時間: 平日 9:30 ~ 19:00

受付時間: 年中無休

メールでのお問い合わせはこちら: Info@true-con.com

(担当: 大谷)

お申込用紙 申込専用FAX:03-5539-3933 担当:鈴木・中山

開催時間: 講座13:30~16:00 お問い合わせ: 03-3260-5011
※お申込みをいただいた後、会場等の連絡 & 受講表等をお送りさせていただきます

法人営業改革セミナー2018

参加料金: 54,000円(税込) ※先着1会場最大5社まで

会場をお選びください	☐ 東京会場:3月21日(水) ☐ 大阪会場:3月20日(火) ☐ 札幌会場:3月16日(金) ☐ 博多会場:3月23日(金)		
お申し込み欄			
フリガナ			フリガナ
御社名			代表者名
フリガナ	役職	メールアドレス	
ご参加者氏名			
受講表の発送をもって受付とさせていただきます			
住所	〒		
TEL	() -		
御社の 営業状況	企業年商 千円	商品粗利率 %	営業利益 %
今回、お申し込みをいただいた方は、間違いなく自社の将来を真剣に考えている数少ない経営者・幹部の一人だと思います。 そんな御社の現在の現状・課題等をお聞かせ下さい。 【現状の課題をできるだけ具体的に整理してください】			
今回のセミナーにご参加される方は、無料個別経営相談がセットです。(どちらかに☑をつけてください)			
☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。			
☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)			

【個人情報に関する取り扱いについて】
 1. 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった当社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
 2. セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を当社が個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして託することがございます。
 3. 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
 4. お客様の個人情報に関する開示・訂正・追加・停止又は削除につきましては、こちら TEL:03-3260-5011までご連絡ください。
 【個人情報に関するお問い合わせ】
 トゥルーコンサルティング株式会社 お客様相談室:TEL:03-3260-5011
 ご提供いただいたご住所あてのダイレクトメールの発送を希望されないときは、右の□にチェックをおつけください。 □ 希望しない



地方の食品メーカーだからこそ、 高収益な法人取引モデルの導入をしましょう。

Before

いままでの卸が
メインの法人取引

卸・商社を通して、大手スーパーやコンビニなどに流通できれば成功だったが、価格競争&返品問題などで利益がでにくい構造に。よいものを作っても評価されず、適切な価格で販売できずに埋もれていく。

After

強い企業の法人取引

利益が確保できる小口法人の直接取引が安定的に増加し、1社に偏らない構成になり売上が安定。また、法人通販の仕組みを導入することにより、リスクのない直接取引が増え、営業人員は現状のまま事業が継続でき、利益も大きく増加する。

脱卸！

新規法人開拓の成功事例

事例1 毎月20件以上の問合せ&見積もり確保
WEBサイトに法人ページ1枚加えただけで、
コストは月々数万円で新規増加に成功！

展示会等だけでなく、直接取引の法人が増加したことにより、法人売上が安定。卸企業を入れていない直接取引なので、利益率も向上しました。



事例2 飲食開業向け
1見積もり5000円以下で問合せ！
年間5000万円の売上増

狙っていた飲食開業向けの問合せサイトつくることにより、紹介・ルートセールス以外での新規業種の取引を人員を増加せず、増やすことができました。コストも安く、回収も早いのが驚きです。

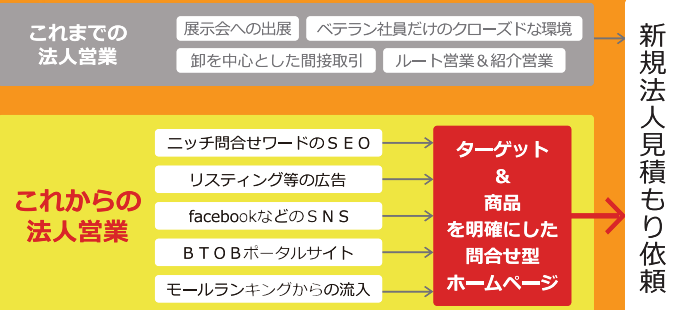


事例3 「WEB問合せから、BTOB通販へ」
入社3年の若手営業マンでも
新規法人50%弱の成約率を達成！

今まで新規営業をしたことがなかったのですが、WEBからの問合せを軸とした法人通販の導入により、若手営業担当でも、50%の成約率を達せしました。



3つの事例の共通点は、
自社のWEBサイトと法人通販(BTOB通販)
を最大限に生かしたビジネスモデルです。



今回のセミナーでは、具体的なWEBからの問合せ増加、
BtoB通販の方法について具体的にお伝えいたします。

半日で、具体的な方向性が見える！
本セミナーでお伝えする内容の一部です！

- ✓ 毎月10~20社以上の新規問合せ！不安定な新規開拓から、継続的な新規法人開拓へ！！
- ✓ 無駄な展示会を1つ削るだけで実施可能！ホームページにコストをかける時代なんです。
- ✓ ホームページから問合せがこない？！問合せや新規が増えない本当の理由…！？
- ✓ 問合せ型&問題解決型サイトって何？通常のコーポレートサイトとはまったく違う構造が…！
- ✓ 業種別&商品別ごとにターゲットを絞り込むことが第一歩！
- ✓ 小規模も大規模法人もネットで検索して仕入れる時代！
- ✓ あなたの商品&サービスは、こんなワードでネットで探している人がある！
- ✓ 攻めるべき業種&商品が絞れば、問合せを増やすのは簡単&低コストでやれる現実が。
- ✓ 小口法人取引に最適！法人通販（BTOB通販）の仕組みと威力。
- ✓ 新規取引&新規業種が増えると会社が活性化する！新規営業をベースにした社員育成。
- ✓ 小口取引を継続させると事業が右肩へ！継続取引していただくための仕組みについて。

※上記の内容は予定であり、当日お話しする内容と異なる場合がございます。ご了承ください。

脱卸 法人営業革命セミナー講座内容&スケジュール

今回のセミナーでは、具体的なWEBからの問合せ増加、
法人通販の方法について具体的にお伝えいたします。

[第1講座] 13:30~14:15

食品メーカーの営業革命

- ・なぜ、新規法人が必要か
- ・既存の手法と何が違うのか？
- ・小口取引のメリット&デメリット

[第2講座] 14:25~15:10

TRUE流WEBと法人通販を
活用した新規開拓の仕組み公開

- ・問合せを増やすホームページとは？
- ・自社のポジショニングが最も大切
- ・法人通販の導入の流れについて

[第3講座] 15:25~16:00

TRUE流新規営業ができる
人材育成とTRUEがご提供 できること

- ・新規営業が最も人材が育つ瞬間
- ・TRUE流の営業&商品会議
- ・TRUEがご提供できるもの

地方食品メーカーに強いTRUEコンサルティングとは？

TRUEは20年以上、食品メーカーの商品開発・通販・WEBマーケティング
で奮闘している専門メンバーが在籍している専門家集団です。



食品マーケットでの経験が10年以上のメンバーが在籍しており、
累計1000社以上の案件を経験しております。

業界No.1にした企業数が100社を超えている圧倒的な実績と経験があります。

商品開発&通販&WEBマーケティングに特化しており、それ以外はお役に立てません。

単に売上を上げること为目标とはしていません。

業界内部での明確なポジションを確保し、継続性のある高収益ビジネスを作り上げます。

